

GRADE DE BACHELOR +3 Institut Supérieur des Sciences, Techniques et Economies Commerciales - ISTE

Développement commercial

Le Business Developer a un rôle clef dans l'entreprise dont il est l'un des moteurs principaux. En lien avec les équipes commerciales, marketing, financière, juridique, il coordonne les idées et les équipes afin de créer de nouvelles activités au sein de l'entreprise.

La majeure Business développement permet d'être force de proposition par une compréhension des enjeux, de maîtriser les outils de la gestion de projet, d'identifier les leviers pour développer un business et de s'approprier les techniques de management.



500

entreprises partenaires

COMPÉTENCES MÉTIERS DÉVELOPPÉES :

- Pilotage d'équipes commerciales
- Entrepreneuriat
- Comptabilité et stratégie d'entreprise
- Ethique des affaires
- Management RH et GPEC
- Gestion de crise
- Finance et comptabilité
- Stratégie marketing et commerciale

PERSPECTIVES ET DÉBOUCHÉS :

- Business Developer
- Key Account Manager
- Manager de point de vente
- Responsable grands comptes
- Responsable des ventes
- Chef de projets
- Responsable des partenariats

VALIDATION DE LA CERTIFICATION :

- Diplôme de l'Education Nationale à l'issue de la seconde année délivré par le Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche.
- Titre RNCP de niveau 6
- Diplôme Bachelor ISTE, Grade de Licence

PUBLIC :

- Titulaire d'un Bac + 2
- ou niveau équivalent (enseignement de niveau 5- France Compétences)



RENTREE :
septembre



RYTHME :
2 jours en cours
3 jours en entreprise



STATUT :
contrat d'apprentissage ou
professionnalisation.



ADMISSION :
sur dossier, tests et entretien
de motivation et de
positionnement



MODALITES DU CONCOURS :
relevé de notes des 2 dernières
années d'études, entretien
collectif et entretien individuel

NOS PARTENAIRES :



NOTRE ENGAGEMENT

Soutenir l'entrepreneuriat et l'employabilité
des talents en développant leurs compétences
techniques et relationnelles pour qu'ils
s'inscrivent dans la durée.

PROGRAMME

BLOC 1 : CONCEVOIR ET METTRE EN OEUVRE UNE STRATEGIE MARKETING (RNCP37974BCo1)

- International marketing

BLOC 2 : CONCEVOIR ET APPLIQUER UNE STRATEGIE COMMERCIALE (RNCP37974BCo2)

- Stratégie RC Omnicanal
- Concours DCF
- Vente et négociation
- Vente et distribution
- Négociation avec la grande distribution
- Appels d'offres et marchés publics

BLOC 3 : MANAGER ET DEVELOPPER UNE EQUIPE COMMERCIALE OU MARKETING (RNCP37974BCo3)

- Droit du numérique
- Cris management
- Communication d'entreprise
- Séminaire Team Building IA
- Intercultural management
- Droit
- Management de la qualité
- Management de la supply chain
- Recrutement et formation des commerciaux

BLOC 4 : ELABORER, SUIVRE ET CONTROLER LES BUDGETS MARKETING ET COMMERCIAUX (RNCP37974BCo4)

- Comptabilité et stratégie d'entreprise
- Pilotage et indicateurs de performance
- Les outils financiers d'aide à la vente et CRM

BLOC 5 : FAIRE PREUVE D'ESPRIT D'ENTREPRISE ET D'INNOVATION (RNCP37974BCo5)

- Entrepreneuriat MyStartUp
- Séminaire CINEMA
- Exopter
- RSE



COÛT DE LA FORMATION : 9 200€ /an

(Salarié, en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, votre formation est prise en charge par l'OPCO de votre branche professionnelle à confirmer selon votre statut)

COÛT DE LA FORMATION EN INITIAL : 9 200€ /an

Certification professionnelle « Développement commercial et marketing » enregistrée pour 3 ans au (fiche RNCP37974) sur décision du directeur de France Compétences suite à l'avis de la commission de la certification professionnelle du 01/09/2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 100 et 312 sous l'intitulé « Développement commercial et marketing » avec effet jusqu'au 31/08/2026, délivré par l'ISTEC, l'organisme certificateur. Cette certification professionnelle est constituée de 5 blocs de compétences.

Inscription ici



SKALE : la culture des talents
COLLABORATIVE BUSINESS SCHOOL

DEVENEZ L'ACTEUR DE VOTRE APPRENTISSAGE,
REJOIGNEZ SKALE DÈS LA RENTRÉE PROCHAINE !

NOS CENTRES DE FORMATION :

CAMPUS ANTONY

01 42 37 12 34

101 Rue de la fontaine Grelot Antony 92160
admissibles@skale-france.com

SKALE HANDICAP

handicap@skale-france.com

