

EXECUTIVE MASTÈRE BAC+5

INGÉNIEUR D'AFFAIRES

Ingénieur d'affaires **Code NSF 312t**. Certification professionnelle de niveau 7. Enregistrée au **RNCP, 38466** en date de décision 21/12/2023 jusqu'au 21/12/2025, délivré par **ESIC**. Cette certification professionnelle est constituée de 4 blocs de compétences.

Le métier d'ingénieur d'affaires nécessite d'avoir une double compétence technique et commerciale. L'ingénieur d'affaires est un spécialiste des relations commerciales entre les entreprises (B to B).

Pour assurer le développement commercial de l'entreprise dont il est le salarié, il met en place. Il se distingue d'un simple commercial par sa capacité à apporter de la valeur ajoutée à ses clients à travers des solutions répondant de manière optimale aux besoins de l'entreprise cliente, et en prenant en charge tous les aspects du projet de A à Z.

COMPÉTENCES MÉTIERS DÉVELOPPÉES :

- Détecter des opportunités d'affaires et Élaborer des stratégies de développement commercial national ou international
- Développer un portefeuille clients en mettant en œuvre un plan de développement commercial national ou international
- Piloter un plan de développement commercial national ou international
- Mobiliser et manager des équipes

PERSPECTIVES ET DÉBOUCHÉS :

- Ingénieur d'affaires
- Ingénieur technico-commercial
- Business developer
- Account Manager
- Responsable grands comptes

PUBLIC :

- Titulaire d'un Bac+3
- ou niveau 6 ou au moins 1 an d'expérience professionnelle

NOS PARTENAIRES :



RENTRÉE :

Octobre



RYTHME :

2 jours à l'école

3 jours en entreprise

DURÉE

24 mois, 1036 heures



STATUT :

contrat d'apprentissage ou professionnalisation.



ADMISSION :

sur dossier, tests et entretien de motivation et de positionnement



ÉVALUATION :

contrôle continu avec mémoire et soutenance

NOTRE ENGAGEMENT

Soutenir l'entrepreneuriat et l'employabilité des talents en développant leurs compétences techniques et relationnelles pour qu'ils s'inscrivent dans la durée.

PROGRAMME

BLOC 1 : DÉTECTER DES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES ET ELABORER DES STRATEGIES DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL (RNCP38466BC01)

- Réaliser des études de marché au niveau national et international pour détecter des opportunités et des potentiels d'affaires
- Étudier les possibilités de positionnements sur des marchés pour confirmer ou non le lancement sur les marchés potentiels identifiés
- Définir les phases d'un plan d'action stratégique pluriannuel pour développer des marchés nationaux ou internationaux

BLOC 2 : DÉVELOPPER UN PORTEFEUILLE CLIENTS EN METTANT EN OEUVRE UN PLAN DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL (RNCP38466BC02)

- Construire l'offre commerciale afin de sécuriser le marché
- Répondre aux appels d'offres et marchés publics pour sécuriser des nouveaux contrats
- Mener des négociations complexes pour obtenir des accords favorables et conclure des transactions

BLOC 3 : PILOTER UN PLAN DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL (RNCP38466BC03)

- Élaborer des outils adaptés à des organisations internes pour suivre et contrôler les résultats d'activités et de développement commercial
- Analyser des résultats pour contrôler les atteintes d'objectifs prévisionnels et réorienter des activités
- Programmer des actions et des réponses adaptées à des évolutions de résultats, pour garantir les résultats prévisionnels
- Manager le projet pour atteindre les objectifs du contrat signé

BLOC 4 : MOBILISER ET MANAGER DES ÉQUIPES (RNCP38466BC04)

- Constituer et manager des équipes pour atteindre les objectifs fixés
- Préparer l'intégration du collaborateur en situation de handicap afin de garantir son inclusion dans l'équipe
- Réaliser un suivi particulier du membre de l'équipe en situation de handicap pour garantir l'égalité des chances et le maintien dans l'emploi

NOTRE CENTRE DE FORMATION

CAMPUS ORLÉANS

02 38 42 76 67

7 Rue Jean-Baptiste Corot, 45100 Orléans

admissibles@skale-france.com

SKALE HANDICAP

handicap@skale-france.com



COÛT DE LA FORMATION : 8 145 € /an

(Salarié, en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, votre formation est prise en charge par l'OPCO de votre branche professionnelle à confirmer selon votre statut)

COÛT DE LA FORMATION EN INITIAL : 7 500€ /an

LA CULTURE DES TALENTS



DEVENEZ L'ACTEUR DE VOTRE APPRENTISSAGE

REJOIGNEZ SKALE DÈS LA RENTRÉE PROCHAINE !